

附件：

宜宾三江汇海数智产融有限公司2026年第一批员工公开招聘岗位表

序号	用人单位	招聘岗位	招聘人数	专业要求（代码）	岗位职责	任职要求	薪酬福利
1	宜宾三江汇海数智产融有限公司	营销总监	1	1202 工商管理、1204 公共管理、1208电子商务、0503新闻与传播、0201经济学、0204国际经济与贸易、0303社会学、0351 法律等相关专业	1.负责平台生态及招商体系优化。深刻理解公司平台战略、商业模式与运营逻辑，基于此制定差异化的年度招商策略、商家分级管理与激励体系。 2.负责战略合作拓展。针对宜卡通项目实施对外拓展，带领团队对接、攻克市区县各级大型企事业单位、工会等客户，制定并执行区域市场渗透计划，确保销售目标的达成，持续提升品牌影响力与市场占有率。 3.负责商业洽谈与客户关系经营。系统化构建客户关系评估体系，定期复盘服务流程，参与并主导与核心商家、客户的商业洽谈，保障公司利益的同时建立共赢格局。 4.负责营销策划与数据驱动。基于市场热点与平台运营节点，策划并督导执行大型招商活动、整合营销及销售推广方案，指导团队对平台活动效果、销售数据及客户行为进行深度分析，产出洞察报告，为产品迭代、运营策略及业务创新提供数据化建议。 5.负责新业务开发与评估，基于平台数据与市场趋势，组织对新业务模式进行可行性研究与商业策划，推动创新项目从概念到落地，并完成模式迭代。 6.完成领导交办的其他工作事项。	1.40周岁（含）以下，本科及以上学历。认同国企文化及管理方式，具备良好的组织沟通与执行反馈能力。 2.具备8年及以上市场营销、招商拓展或平台运营相关工作经验，并有3年及以上同等岗位管理经验，熟悉行业发展及相关法律法规。 3.擅谈判，强拓展。拥有商业谈判技巧、资源整合能力，过往独立或主导完成过大型商业合作项目（如政企合作、连锁品牌入驻、区域渠道拓展）。 4.通策划，擅执行。具备出色的营销活动策划经验，落地执行过大型营销/招商活动。 5.带团队，拿结果。具备良好的团队领导力与感染力，能带领多元化的招商、销售、客户关系团队协同作战。	按公司薪酬体系执行
合计			1				